

GUIDER LES AGRICULTEURS AFRICAINS POUR LA FERTILISATION DES SOLS

L'entreprise et son domaine d'activité :

SeedLab est une spin-off de l'entreprise Technisem. Notre activité est centrée sur les contrôles qualité des semences et en particulier les semences à destination des marchés émergents comme l'Afrique.

La problématique proposée par l'entreprise :

Nos clients ont exprimé le souhait de faire des analyses de sols de manière plus simple et abordable. A l'origine pour réaliser ce travail, il passait des universités et cela prenait du temps et beaucoup d'argent.

Nous avons donc développé un kit d'analyse qui permet de récupérer de nombreuses données sur le sol analysé.

Toutefois, nous nous sommes aperçus que les utilisateurs des kits n'avaient souvent pas la connaissance nécessaire à l'exploitation des données en vue d'améliorer la fertilisation de leur sol. Le kit est donc efficace mais insuffisant pour nos clients et nous souhaitons pouvoir le compléter.

Les objectifs et le déroulé de la mission :

L'objectif d'un tel guide d'interprétation est de conseiller sur la fertilisation des sols. Ce guide devra permettre à la fois d'expliquer les résultats du kit d'analyse et de former les utilisateurs sur l'exploitation des résultats pour faciliter la fertilisation.

Le solutionneur retenu aura à sa disposition le kit et pourra tester sa solution sur des échantillons de terre.

Perspectives en cas de succès :

Les marchés émergents sont très demandeurs et les attentes autour de cette solution sont fortes. Le développement des kits est une activité innovante qui permettra aux solutionneurs de développer une expertise unique.