

EQUIP'SANTE BIRON

Transformation industrielle par l'impression 3D

Passer à l'ère industrielle par l'impression 3D

Présentation de la structure et de son domaine d'activité

Que fait votre entreprise ?

Où est implantée votre entreprise ?

Quels sont vos perspectives d'avenir (technologies, marché, etc.) ?

Quelle démarche mettez-vous en place pour atteindre ces objectifs ? (introduction à la problématique)

1. 4 métiers : équipement médical / Orthopédie-Orthèse / Podo-Orthèse / Ortho prothèse

2 de ces métiers sont du « sur mesure » : Orthoprothèse et podo-orthèse

2. Implantation sur 3 départements : 44 / 85 / 17. Le site de production est à La Roche / Yon

3. Nous sommes sur un marché porteur et des métiers très techniques. Marché porteur car celui de la personne âgée et dépendante. Notre secteur géographique l'est tout autant : l'ouest entre saint Nazaire et La Rochelle en passant par les Sables d'Olonne.

Nous sommes aussi sur des métiers très techniques tournés vers le handicap, où la technique et le relationnel sont très importants pour la réussite de l'entreprise.

4. Nous avons une stratégie double : une stratégie externe pour poursuivre notre croissance mais aussi une stratégie interne pour faire évoluer nos techniques, nos process pour gagner du temps, des efforts et faire monter les compétences d'un cran.

Problème rencontré par l'entreprise et objectifs de la mission

Quel problème rencontrez-vous dans votre démarche ?

Quels sont les objectifs à remplir pour résoudre votre problème ?

Sous quelle forme devra se présenter la réponse finale du solutionneur ?

1. Nous vivons un changement technologique ; jusqu'à présent, les opérateurs d'atelier travaillent selon des méthodes traditionnelles apprises avec auprès d'anciens, sur le mode du compagnonnage. Nous prenons beaucoup de temps pour confectionner nos produits sur-mesure car tout est fait à la main, du début à la fin du processus.

2. Aujourd'hui, nous manquons de main d'œuvre qualifiée sur ces métiers et nos payeurs

(sécurité sociale) nous imposent des tarifs plafonnés. Nous sommes donc coincés entre qualité et équilibre économique.

3. Il est temps de faire évoluer notre modèle et de prendre le chemin de la technologie.
 4. Les formes de chaussures, les moules pour les orthèses et prothèses doivent pouvoir être produits en impression 3D à partir d'un scan et être imprimés en temps masqué, pour permettre aux applicateurs (des spécialistes au contact du patient) de passer plus de temps avec les patients que dans l'atelier à poncer des formes.
En faisant évoluer nos pratiques, les opérateurs d'atelier se fatigueront moins (manutention de charges lourdes) et pourront répondre aux demandes urgentes de nos clients (particuliers, hôpitaux, etc.)
 5. Le solutionneur devra être en mesure de nous apporter des solutions techniques : maîtrise de l'impression 3 D, mais surtout d'inventer des matériaux techniques, notamment pour remplacer les formes en bois, seul matériau qui permette de clouer ou d'agrafer du cuir tendu (fabrication de chaussures orthopédiques)
-

Modalités de la collaboration (facultatif)

Quelles ressources (humaines ou matérielles) seront mises à disposition du solutionneur durant le projet ?

1. Un responsable d'atelier (adjoint), délégué à l'innovation (Chef de projet R & D)
 2. 2 opérateurs inspirés et chercheurs de solutions innovantes
 3. 1 groupe de 4 élèves ingénieurs (ISTIA Angers), en 5 ème année en innovation
 4. 1 atelier dédié et son outillage
- + Du temps avec le DG de l'entreprise, moteur sur le sujet de l'innovation
-

Perspectives en cas de succès

L'entreprise donnera quelles suites au projet livré par le solutionneur ?
Y-aura t-il une collaboration étendue entre l'entreprise et le solutionneur ?

1. La mise en œuvre de ces projets est indispensable. Nous irons au bout de la démarche.
 2. Souhait de partenariat durable avec le solutionneur
 3. Souhait de pérenniser notre collaboration (si elle convient aux parties) pour poursuivre le travail sur d'autres sujets
-