

COFERMING

Amélioration de la qualité de l'air intérieur

Présentation de la structure et de son domaine d'activité

Que fait votre entreprise ?

Où est implantée votre entreprise ?

Quels sont vos perspectives d'avenir (technologies, marché, etc.) ?

Quelle démarche mettez-vous en place pour atteindre ces objectifs ? (introduction à la problématique)

1. COFERMING, créée en 2002, conçoit et fabrique des coffres bois pour volets roulants. Elle s'inscrit dans un projet de revalorisation du "haut de la fenêtre" en apportant de nouvelles innovations.

COFERMING commercialise aujourd'hui des produits offrant des performances élevées en matière d'isolation thermique et phonique qui se différencient des coffres plus basiques en PVC.

Les systèmes COFERMING équipés de Volets Roulants participent aux flux de ventilation des habitats par l'intégration d'une entrée d'air extérieur.

2. L'entreprise est implantée à la BRUFFIERE, en VENDEE

3. Les perspectives d'avenir sont un développement important de notre CA concrétisées par une prise de part de marché en augmentation tant sur notre marché actuel (le neuf) que sur un nouveau secteur (la rénovation) ce qui implique une évolution de nos méthodes, de notre organisation et de nos technologies.

4. Travail avec l'IMT de Nantes afin de valider en laboratoire notre projet

Problème rencontré par l'entreprise et objectifs de la mission

Quel problème rencontrez-vous dans votre démarche ?
Quels sont les objectifs à remplir pour résoudre votre problème ?
Sous quelle forme devra se présenter la réponse finale du solutionneur ?

1. Maitrise de l'écoulement des flux d'air (régulation).
Trouver le niveau d'alerte de l'encrassement du filtre.
Trouver le système optimal de remplacement du filtre.
Améliorer l'acoustique avec le filtre tout en restant dans la réglementation de la ventilation.
Une limite technique liée à notre propre équipe (niveau et domaine de formation).
2. Avoir concrètement une solution adaptée aux contraintes indiquées ci-dessus.
Accompagner, épauler notre technicien et travailler avec notre bureau d'étude en apportant une vision technique complémentaire.
3. Le solutionneur devra apporter une première réponse pratique avec, soit des matériaux utilisés actuellement sur le marché, soit la création de nouveaux profils ou filtres...

Modalités de la collaboration (facultatif)

Quelles ressources (humaines ou matérielles) seront mises à disposition du solutionneur durant le projet ?

1. Une personne en interne qui pilote le projet.
2. Travail avec l'IMT Nantes.
3. Un conseiller en développement pour structurer le projet.

Perspectives en cas de succès

L'entreprise donnera quelles suites au projet livré par le solutionneur ?
Y-aura-t-il une collaboration étendue entre l'entreprise et le solutionneur ?

1. Oui, avec dans un premier temps un dépôt de brevet puis une industrialisation du projet permettant le développement du CA sur le marché de la rénovation (marché que nous voulons développer fortement).
2. La possibilité d'amplifier la recherche avec le solutionneur peut être envisagée pour l'amélioration continue du projet et/ou la participation à d'autres projets en réflexions et en développements.

